

恒丰银行上海分行社会招聘岗位情况表-2024年12月2日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	上海分行	资金交易岗	专业类	1	上海市	<p>(1) 负责匡算每日部门头寸, 并按照当日资金进出平滑全行日终头寸。</p> <p>(2) 负责资金业务的前台操作及业务申报工作。</p> <p>(3) 负责银行间的资金拆借业务, 包括与同业进行资金拆借的谈判、交易达成和执行, 确保资金拆借的顺利进行。</p> <p>(4) 负责监控各头寸账户余额, 合理规划和布置资金的使用和调配, 确保资金流动的适时性和精准性。</p> <p>(5) 负责自贸区资金管理方面的政策咨询和支持。</p> <p>(6) 负责维护资金管理系统的正常运行, 协助系统测试和优化。</p> <p>(7) 负责境内外同业渠道的拓展、建立和维护。</p> <p>(8) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 全日制大学本科(含)以上或硕士学位以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下, 相关岗位工作年限5年(含)以上。</p> <p>(3) 熟悉国家经济、金融方针政策, 以及监管机构对商业银行自贸区分账核算单元流动性管理要求。</p> <p>(4) 熟悉各类货币市场工具及操作流程, 具有良好的逻辑思维能力和管理沟通能力。</p> <p>(5) 具有良好的职业操守, 较强的责任心, 无不良记录; 具备进取心、团队管理与合作精神。</p>
2	上海分行	产品经理岗	专业类	1	上海市	<p>(1) 负责完成分行国际业务营销计划、执行总分行的营销策略与政策。</p> <p>(2) 负责推动分行外币存贷款、国际贸易融资等重点国际业务产品营销与落地。</p> <p>(3) 负责推动分行结售汇和外汇买卖客群的维护和拓展。</p> <p>(4) 负责推动分行国际业务制度建设、系统改造、业务培训、产品推广等相关工作。</p> <p>(5) 负责结合分行业务规划和区域特色, 协助经营机构开展国际业务客群开发和金融服务。</p> <p>(6) 负责监管政策解读及同业市场调研分析, 推动国际业务产品研发及优化升级。</p> <p>(7) 负责资本项目业务的政策审核及展业调查。</p> <p>(8) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 全日制大学本科(含)以上或硕士学位以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下, 相关岗位工作年限5年(含)以上。</p> <p>(3) 具备丰富的国际结算和外汇政策知识, 熟悉上海外贸客群特征, 熟悉国际结算流程、国际贸易融资产品。</p> <p>(4) 熟悉资本项目政策, 如FDI\ODI\QDII\QFII\QDLP\QFLP等政策。</p>
3	上海分行	对公客户经理	销售类	2	上海市	<p>(1) 负责开展对公客户的营销活动, 分析和发现客户需求, 实施我行业务发展战略和营销策略, 落实营销任务指标。</p> <p>(2) 负责存量客户关系的维护与管理工作, 定期拜访客户, 维护良好的客户关系, 提高客户对我行的忠诚度和综合贡献度。</p> <p>(3) 负责客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷收息, 以及其他各种金融产品与服务的综合营销工作。</p> <p>(4) 负责执行业务相关政策制度及业务操作流程, 积极防范各类风险, 确保客户和我行的资产安全。</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下, 相关岗位工作年限2年(含)以上。</p> <p>(3) 熟悉银行公司业务和产品, 熟悉当地市场环境。</p> <p>(4) 具有较强的营销能力和市场开拓能力, 具有丰富的公司客户资源。</p> <p>(5) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(6) 具备相关从业资格证书优先, 如银行业专业人员职业资格证书(公司信贷)、CPA、CFA、ACCA、CDCS、CITF、CSDG、CertPAY、CTFC、FCI。</p>